

Seit mehr als 50 Jahren: Mess-, Steuer- und Regeltechnik ist unsere Leidenschaft. Hochwertige, innovative Produkte zu entwickeln ist unsere Berufung. Als etabliertes Schweizer Unternehmen stehen wir für **Zuverlässigkeit, Qualität und Innovationsgeist**.

Für unseren Hauptsitz in **Chur** suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine engagierte Persönlichkeit als

Sachbearbeiter:in Marketing & Verkauf (60-100%)

Du möchtest näher am Kunden sein, aktiv den Vertrieb unterstützen und mitgestalten, wie unsere Produkte am Markt auftreten? Dann bist du bei uns richtig.

Das sind deine Aufgaben:

Vertrieb & Kundenbetreuung

- Aktive Kundenbetreuung per Telefon und E-Mail mit konsequentem Nachfassen von Offerten und Unterstützung im Verkaufsabschluss
- Unterstützung bei der Akquisition von Neukunden (Erstkontakte, Terminvereinbarungen)
- Enge Zusammenarbeit mit dem Aussendienst und internen Fachstellen

Marketing & Verkaufunterstützung

- Erstellung und Aufbereitung von Produktdokumentation, Verkaufsunterlagen, Präsentationen und Angeboten
- Aktive Mitarbeit bei Marketingkampagnen und Verkaufsförderungsmassnahmen
- Kreative Mitgestaltung von Mailings, Newslettern und Verkaufsunterlagen
- Pflege und Aktualisierung von Inhalten für Kundenkommunikation und Vertriebsunterstützung

Administration

- Mithilfe bei der Analyse von Verkaufszahlen und Kundenpotenzialen
- Unterstützung in der Auftragsverarbeitung sowie gelegentliche Stellvertretung in angrenzenden Bereichen

Wir schätzen Eigeninitiative und freuen uns über neue Ideen – eine offene, konstruktive Kultur ist bei TEM selbstverständlich.

Damit überzeugst du uns:

- Kaufmännische Grundausbildung (EFZ oder gleichwertig)
- Erfahrung im B2B-Vertriebsinnendienst oder Verkauf
- Technisches Grundverständnis sowie Interesse an elektronischen Regel- und Steuergeräten der Gebäudetechnik (Heizungsregler / MSR)
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie kommunikatives Auftreten
- Gespür für Marketing, Kommunikation und Gestaltung
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Gute MS-Office-Kenntnisse
- Stilsichere mündliche und schriftliche Deutschkenntnisse
- Weitere Sprachkenntnisse sind ein Plus

Wir bieten dir:

- Fünf Wochen Ferien sowie eine faire, marktgerechte Vergütung
- Viel Selbstständigkeit in einem dynamischen internationalen Umfeld
- Kollegiales Arbeitsklima mit flachen Hierarchien
- Kurze Entscheidungswege viel Raum für Eigeninitiative
- Flexible Arbeitszeiten
- Moderne Arbeitsumgebung am Hauptsitz in Chur

TEM steht für Chancengleichheit und ein respektvolles Miteinander.

Fragen zur Stelle beantwortet Rolf Fischbacher, Co-CEO Technik|Sales gerne telefonisch unter +41 81 254 25 11 oder per E-Mail an rolf.fischbacher@tem.ch. **Bist du interessiert und möchtest dich bewerben?** Dann freut sich Michèle Membrini, Co-CEO Finance auf deine kompletten Bewerbungsunterlagen per E-Mail an michele.membrini@tem.ch.